

# DEMAND DRIVEN LEADER PROFESSIONAL IKASTAROA

<b>GAIA</b>	Enpresa eta Erakundeen Zuzendaritza eta Kudeaketa
<b>ECTS/ORDUAK</b>	21 ORDU
<b>EGUTEGIA</b>	2024/10/08 - 2024/10/10 At-Az-Og
<b>TOKIA</b>	Hernani <a href="#">Galarreta Campusa</a>
<b>HIZKUNTZA</b>	Gaztelania
<b>MODALITATEA</b>	Aurrez aurrekoa

**Informazio gehiago  
eta izen-ematea**

## HELBURUAK

El programa Demand Driven Leader está diseñado por las principales autoridades del Demand Driven Institute. El programa Demand Driven Leader está compuesto por 7 módulos de formación en profundidad sobre Demand Driven. El programa DDLP es el curso oficial de preparación para el examen de certificación Demand Driven Leader Professional (DDL<sup>P</sup>)™.

Nota: Cada participante del DDLP recibirá un certificado de finalización del Demand Driven Institute

## NORI ZUZENDUA

El programa Demand Driven Leader está diseñado para formar a los gerentes de las organizaciones, a los directores de operaciones y de las cadenas de suministro. En el curso adquirirán la habilidad de diseñar, implementar y mantener un modelo de operaciones Demand Driven, incluyendo su parametrización a través de Demand Driven S&OP (DD&OP).

## PROGRAMA

El programa de DDLP contiene 7 módulos impartidos en 3 sesiones de 7 horas cada una.

### CONTENIDO DEL PROGRAMA

Módulo 1: El panorama empresarial actual

Parte 1: El mundo VUCA

Parte 2: Sistemas Adaptativos Complejos

Parte 3: Todo es cuestión de flujo

Parte 4: Flujo frente a coste  
Parte 5: Ampliar la ecuación del flujo

Módulo 2: Esforzarse por obtener información relevante

Parte 1: Los componentes básicos de la información pertinente  
Parte 2: El fracaso de la convección con la información relevante

Módulo 3: El modelo de empresa adaptativa en función de la demanda (DDAE)

Módulo 4: El modelo operativo basado en la demanda

Parte 1: Puntos de desacoplamiento  
Parte 2: Puntos de control  
Parte 3: Búferes operativos  
Parte 4: Adaptación a la demanda real

Módulo 5: Planificación de ventas y operaciones en función de la demanda (DDS&OP)

Parte 1: El Rango Táctico Relevante  
Parte 2: Revisión Táctica  
Parte 3: Proyección Táctica  
Parte 4: Configuración Táctica  
Parte 5: Explotación Táctica  
Parte 6: Recomendación Estratégica

Módulo 6: Planificación Adaptativa de Ventas y Operaciones

Parte 1: El Alcance Estratégico Relevante y los Objetivos de Rendimiento  
Parte 2: El Proceso S&OP Adaptativo  
Parte 3: Aportaciones tácticas al DDS&OP

Módulo 7: Resumen del programa

## **IRAKASLEAK**

Lizarralde, Aitor  
Vigorous, Laurent

## **EGUTEGIA**

2024/10/08 - 2024/10/10

At-Az-Og

09:00-17:00

